Curso Superior de Tecnologia em Processos Gerencias Prof. Alfredo Ribeiro Cárdenas



INSTITUTO FEDERAL

Planejamento de Marketing

INSTITUTO
FEDERAL
Senta Catarina
PLANEJAMENTO...

Vídeo - Planejamento

Planejamento é o **processo** envolvido na **formulação de ações** orientadas para **tornar realidade** um **objetivo futuro**.



- ✓ Pensar antecipadamente (pensar antes de agir);
- ✓ Refletir, questionar sobre o que vai ser feito (o que, como, quando, para quem, por que, por quem, onde...);
- ✓ Tomar decisões, escolher alternativas;
- ✓ Estabelecer ações que buscam alcançar objetivos desejados.







INSTITUTO FEDERAL Ranta Catarina ESCOPO DO PLANEJAMENTO DE MARKETING

Proposta de Valor

Produto (4 Ps)

Mix de marketing

Variáveis Controláveis

Satisfação

Expectativa

Posicionamento

Valor

Demanda

Segmentação

Marca (construção, reconhecimento, lembrança, lealdade)

(Re)Posicionamento.

MARKETING

Comportamento do Consumidor

Cliente (Experiência, Jornada, Relacionamento,

Retenção, Engajamento, Lealdade, Fidelização)

Taxa de conversão

Atendimento

Comunicação

Promoção

Diferenciação

Concorrência

Análise de mercado

Pesquisa de mercado



Planejamento de Marketing

OBJETIVOS... DE MARKETING!

- ✓ Oferecer mais **valor** ao cliente.
- ✓ Avaliar/Aumentar o nível de **satisfação** dos clientes/Diminuir **reclamações** do SAC.
- ✓ Fortalecer o **posicionamento** da **marca/produto** ou reposicioná-los.
- ✓ Reconfigurar o mix de marketing (4P).
- ✓ Lançar/comunicar um novo "**produto**" no mercado.
- ✓ Aumentar a demanda em períodos de sazonalidade.
- ✓ Aumentar o reconhecimento da marca/empresa na região/em outras regiões.
- ✓ Aumentar o ticket médio de consumo /taxa de conversão/Aumentar as vendas.
- ✓ Diminuir a evasão de clientes matriculados. Aumentar a retenção de clientes.
- ✓ Aprimorar a segmentação de mercado.
- ✓ Aprimorar a experiência do cliente.
- ✓ Aumentar o tráfego do site, Aumentar o engajamento nas redes sociais:
- ✓ Ajustar a entrega de valor às expectativas.
- ✓ Aumentar o reconhecimento da marca/ampliar a divulgação do produto.
- ✓ Compreender melhor as **necessidades**/comportamento do consumidor.
- ✓ Especializar/Melhorar a qualidade do atendimento. (...)



INSTITUTO OBJETIVOS, METAS E AÇÕES

OBJETIVO

1 Reconfigurar **o produto** para adequar as necessidades dos clientes da academia Like.

METAS

- 1.1 Oferecer novas aulas coletivas aos clientes em até 6 meses.
- 1.2 Ampliar os horários das aulas (2 novos horários) em 1 mês.

AÇÕES

- 1.1.1 Identificar tendências no mercado, em 2 meses.
- 1.1.1 Oferecer treinamento para colaboradores, em 4 meses.
- 1.2.1 Realizar estudo sobre horários de maior movimento, em 1 mês.
- 1.2.2 Realizar aulões sobre as novas modalidades, em 6 meses.



Planejamento de Marketing

INSTITUTO OBJETIVOS, METAS E AÇÕES

OBJETIVO

1 Aumentar a **demanda** em períodos de sazonalidade.

METAS

- 1.1
- 1.2

AÇÕES

- 1.1.1
- 1.2.1
- 1.2.2



DO PLANEJAMENTO... AO PLANO DE MARKETING

Plano de marketing é um documento que vai formalizar o planejamento realizado. Ele delineia as estratégias e ações específicas que uma empresa planeja implementar para alcançar seus objetivos e metas de marketing em um período de tempo determinado

- 1.1 Sumário executivo
- 1.2 Análise de ambiente
- 1.3 Definição do público-alvo (segmentação e mercado-alvo)
- 1.4 Definição do posicionamento de mercado
- 1.5 Definição da marca
- 1.6 Definição dos objetivos e metas
- 1.7 Definição das ações de marketing



